



Deutscher **Anwalt** Verein

Deutscher **Anwalt** Verein

Intensivkurs

Beginn 09.30 Ende 17.00 Ort Potsdam

Zeitstunden 18

Die Kunst professioneller Verhandlungsführung

Thema:

Weder hartes, durchsetzungsorientiertes Verhandeln im Sinne eines Verteilungskampfes noch weiches, sehr kompromissorientiertes Verhandeln ist auf Dauer erfolgreich. Thema dieses Intensivkurses ist ein anderer Ansatz: das integrative Verhandeln. Durch bestimmte Grundhaltungen, Strategien und Methoden können eigene Interessen umgesetzt und die Kooperationsbereitschaft des Verhandlungspartners erhöht werden - für wertschöpfende und nachhaltige Lösungen.

Ihr Gewinn:

Sie erlernen eine praxisorientierte Methodik, um eigene Verhandlungen schnell und wirkungsvoll vorzubereiten
Konkrete Tipps und Tools erhöhen Ihren Verhandlungserfolg

Sie schulen Strategien und Reaktionsweisen, um mit schwierigen Verhandlungspartnern und -situationen souverän umzugehen

Dozenten Prof. Dr. Hansjörg Schwartz · Dr. rer. pol. Markus Troja

Anmeldung / Informationen